

A Level 2027

関東1都8県の優良企業情報誌 [エラベル]

関東版

東京商工リサーチが厳選した
全国で上位8%の

優良企業

優良企業ガイド264社掲載・経営者インタビュー177社掲載



アールデンシ

アール電子 株式会社

RDS アール電子株式会社

求人職種 ▶ 営業職/事務職/倉庫業務
 学歴・職歴 ▶ 新卒(大卒・短大卒・高卒)/中途(大卒・短大卒・高卒)
 選考方法 ▶ 筆記試験/適性検査/面接
 会社説明会 ▶ なし

採用実績(2024年) ▶ 1名
 平均年齢 ▶ 44歳
 男女比 ▶ 5:5

常に先の未来へ

当社は、エレクトロニクス部品の専門商社としてお客様と仕入先様と共に繁栄し、日本のモノづくりに貢献してきました。『秋葉原』という地の利を生かした供給力と、豊富な情報量でお客様のニーズに沿ったスピード感あるサービスを提供しています。

エレクトロニクスパーツのスペシャリストとして、21世紀の様々な夢が実現するよう社員一同努力を続け、多くのお客様、仕入先様と共に繁栄して社会貢献を目指し、創立から40年以上の歴史を積み上げてきました。1981年の創立以来、築き上げてきた信頼関係をベースに、「常に先の未来」を見据えて、共に繁栄する企業として明日を拓く、社会と文化の発展に貢献してまいります。

社長の声

当社は仕事だけでなく家庭も大切にできるよ
う、クリスマスには全社員にホールケーキを、誕生
月には季節の野菜の詰め合わせを贈り、社員だけ
なく家族も社員の一人と考えております。

この会社のアピールPOINT!

40年以上の歴史

1981年の創立以来、40年以上の歴史を有しています。一貫して「秋葉原」を軸に、事業を続けています。

お取引先様との信頼関係を築いて事業を成長させてきました

長年の業歴の中で、特約店様、代理店様を拡げて取扱商品を拡充してきました。多くのお取引先様との信頼関係を築いて事業を成長してまいりました。

会社DATA

所在地	〒101-0021 東京都千代田区外神田2-9-8 青朋ビル
設立	1981(昭和56)年2月
資本金	1,200万円
代表者	松本 年生
従業員数	35名
営業所・支店	大阪営業所、名古屋営業所、城東営業所、東京物流センター
売上高	21億1,000万円 [2024(令和6)年12月期]
事業内容	電子部品卸売業

採用DATA

初任給	大卒:250,000円 高卒:220,000円
昇給	年1回
賞与	年2回(6月、12月)
諸手当	住宅手当、家族手当、通勤手当
職務内容	営業職、事務職、その他
募集人数	4名
勤務先	東京、愛知、大阪
勤務時間	9:00~18:00
休日・休暇	年間124日(2025年度)、土曜日、日曜日、祝日、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇、慶弔休暇、産前産後休暇、育児休暇、介護休暇
福利厚生	各種社会保険(健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険)、確定給付企業年金、財産形成、慶弔見舞金制度
教育・研修	新入社員研修、各種職種別研修、OJT

TSR EYE 東京商工リサーチからひとこと

長年の業歴を誇る専門商社で、エレクトロニクスパーツのスペシャリスト。多岐にわたる取扱商品を強みに景気の波に左右されず安定した業績を維持してきた優良企業。

採用に関するお問い合わせ

TEL.03-3253-0775

担当: 総務部 高橋 竜ヶ谷
 URL: <https://rdenshi.co.jp>
 E-mail: keiri@rdenshi.co.jp

企業公式サイト



経営者インタビューは P.008 に掲載 ▶

販売「卸」

■ 本社所在地 東京

千

葉

崎

五

神

奈

川

群

馬

橋

本

茨

城

山

梨

新

潟

その他



代表取締役社長
松本 年生 まつもと としお

PROFILE

1956年10月生まれ。学生時代にアルバイトとして働いていた会社でパーツの魅力に触れ、就職。先輩だった先代社長に誘われるかたちで1981年に独立して起業。アール電子株式会社専務を長年勤めるも、2006年に社長に就任。社員に寄り添った会社運営に努める。

まずは社内改革、 パーツの世界ハブを目指して。



パーツのことならなんでも | エレクトロパーツのスペシャリスト

携帯電話に産業機器、医療機器、そしてパソコン。現代社会に必要不可欠なあらゆるものに使われている電子・電機部品。弊社はその専門卸売りで、BtoB、つまりクライアントはメーカーです。取り扱うパーツメーカーの数が多く、しかも小分けにして販売することができるため、さまざまな規模のメーカーと取引があります。同じような卸売りの企業はほかにもありますが、弊社の強みはワンストップですべての部品をそろえられるほどの幅広い品ぞろえ、そしてスピード感をもって対応できる豊富な在庫を有していること。受注から見積もり、在庫確認、梱包、発送と一連の流れを迅速かつ正確に行うことで高い信頼を得ているほか、変化の速いエレクトロニクス業界において、日々発展するパーツ情報を常にアップデート。クライアントのニーズに素早く応え、どんなパーツも弊社に問い合わせればすぐに手に入る。そんな業界随一のスペシャリストであると自負しています。

すべてのものづくりを陰で支える | 社会貢献にやりがいを感じて

そのように最新の品揃えをキープし、クライアントからの相談に応え、それに適合する商品を見つけ出すのも弊社の仕事。国内のパーツメーカーだけでなく、海外のメーカーが販売しているものまで幅広くカバーできるよう努力しています。そのため、社内では常に勉強会を開催しており、メーカーが来社して直接説

明を聞くことができます。なかなか手に入らないパーツを探し出して仕入れ、クライアントに提供できたときの達成感など、単なる卸売り以上のやりがいがあるのも、常に変動しているエレクトロニクス分野との協働だからこそ。陰ながら最先端技術に携わっているといえるでしょう。

商品の仕入れと供給だけでなく、物流センターもまた、弊社の重要なパートです。ここでは在庫管理と発送が主な仕事ですが、1個1個の部品はととても小さいものがあり、数を間違えないこと、丁寧な梱包など細かな作業が必要とされます。注文を受けたらその日のうちに発送できるといったスピード感が理想で、やはりプロフェッショナルなスキルが求められます。部品を迅速かつ的確に供給することでものづくりを支えることは、社会貢献にほかなりません。

若い目線でいろいろなアイデアを | 社内改革は大歓迎

創業から40年以上が経ったいま、安定的な地位を築いているとはいえ弊社としてはさらに上を目指したいと考えています。たとえば世界中の

部品メーカーの商品を取り扱い、エレクトロパーツのハブとして海外のメーカーとも取引をする、といったグローバル化など。そこに対応するために、若い目線、グローバルな視点から、上の者が気づいていないポイントをぜひ指摘してほしい。日本にはないパーツを海外で掘り起こすために海外出張をするのもいいでしょう。新しい営業所を作ってほしいというのなら、検討します。社員が気持ちよく長く働けるよう、なるべく提案には耳を傾け実現していく所存です。もちろん失敗もあるでしょうけれど、そこから学ぶことも多いはず。10回中1.2回でも成功すれば上々。改革は大歓迎です。

昭和の時代にはひたすらがんばって働くことが美德でしたが、今はそんな時代ではありません。仕事だけでなく家庭をも大切にできるよう、クリスマスには全社員にホールケーキを、誕生月には季節の野菜の詰め合わせを贈ったりもしています。社員にとって少しでも働きやすく気持ちのいい企業であるために、社としての努力も惜しみません。

正確な管理と丁寧かつ迅速な発送など、倉庫での仕事も信頼の大きな礎になっている。



所在地 〒101-0021 東京都千代田区外神田2-9-8 青朋ビル
TEL 03-3253-7600
設立 1981(昭和56)年2月
従業員数 35名
売上高 21億1,000万円[2024(令和6)年12月期]
事業内容 電子部品卸売業
URL https://rdenshi.co.jp

企業公式サイト



東京商工リサーチが調査した企業上位8%を掲載

A Levelの優良企業

地元の優良企業のメリットとは

POINT 01 TSR評点とは?

「評点」とは、対象企業を「経営者能力」、「成長性」、「安定性」、「公開性・総合世評」の4つの視点で紹介するTSR独自の評価指標です。

日本企業の

上位8%
(評点55点以上のみ)

A Level
掲載

経営者能力
(20点)

企業成長性
(25点)

企業安定性
(45点)

公開性・
総合世評
(10点)

エラベルとは?

「Aレベルの会社を“選べる”」というコンセプトで、地域と人と企業のトライアングルを結ぶ地域密着の優良企業紹介誌です。信用調査会社である東京商工リサーチならではの目線で選んだ地元の優良企業にスポットを当て、各企業のPRや就職活動のサポートを行うことを目的としています。

POINT 02

中小企業の魅力とは?

中小企業ならではの魅力が沢山あり、大企業にはないメリットがあります。

自分の働きが
会社の成長に
直結する

自分の仕事は何の役に立っているのか大組織では見失いがちですが、自分の働きと結果を間近で感じられるのが中小企業の良い所です。成果を出して会社を牽引していく楽しさを実感出来ます。



業界で生き残る自信と
能力がいち早く
身につく

これからの時代を生き抜くには着実にスキルアップしていく必要があります。中小企業では若いうちから重要案件を手掛けるチャンスが多く、業務経験を重ねて業界で生き残る自信と能力が、いち早く身につきます。



会社によっては
転職がない

地域に根ざしていることから、本社や工場のあるエリアに集中して事業を行っていることがよくあります。特に子どものいる家庭の場合、転校や単身赴任の心配がなく、家族と同居しやすいといったメリットも生まれます。



経営者との
距離が近い

能力の高さやリーダーシップ、実績が認められやすく、スピード感があることも中小企業の特徴です。大企業や競合の他社より早くPDCAサイクルを回せたり、顧客の声をスムーズに反映できるというメリットがあります。



POINT 03

東京商工リサーチとは?

東京商工リサーチ (TSR) は、1892年に創業した日本で最も歴史ある信用調査会社です。国内外の企業信用調査、海外企業調査、市場調査、各種経済調査など多岐にわたる調査事業を展開しています。全国に拠点を設け、国内最大級となる445万件超の企業情報データベースを構築し、また、世界最大の企業データを保有するアメリカの信用調査会社Dun&Bradstreet (D&B) との提携により全世界240超の国と地域、6億件超の企業情報を提供しています。これらの集められた情報は、金融機関や商社、メーカーなどが取引先を選ぶときの判断材料と

もなり、公正で安全な取引を支える役割を果たしています。近年はAIやデジタル技術も取り入れ、情報提供の質とスピードを高めています。長年培った信頼性と新しい挑戦を両立させるTSRは、企業のリスク管理やマーケティング支援のプロフェッショナルとして与信管理・営業支援・調達管理など多様なビジネスニーズに応えるワンストップサービスを手掛けています。



POINT 04

企業信用調査とは?

企業信用調査とは、簡単にいえば「この会社はちゃんとお金を払える会社なのか」を確かめる調査です。普段の買い物では商品とお金をその場で交換しますが、会社同士の取引ではそうはいきません。多くの場合は「掛け取引」といって、まず商品やサービスを納品し、代金は1か月後や2か月後に支払う形になります。もし相手の会社に資金がなく、代金を支払ってもらえなかったら、自分の会社は大きな損失を抱えてしまいます。そこで必

要になるのが企業信用調査です。調査では、会社の売上や利益といった数字だけでなく、経営者の姿勢や将来の見通し、過去の支払い状況などを幅広くチェックし、その会社が安心して取引できるかどうかを評価します。東京商工リサーチは中立的な視点で取引の可否や与信限度を決定するための材料となる情報を収集・提供することで企業間の円滑な取引を支援しています。

信用調査のしくみ

TSRレポート



買い手企業



企業信用調査会社



売り手企業

取引可否判断・取引条件決定

