

A Level



2026

関東1都8県の優良企業情報誌 [エラベル]

関東版

東京商工リサーチが厳選した
全国で上位8%の



優良企業

優良企業ガイド268社掲載・経営者インタビュー193社掲載

TSR
TOKYO SHOKO RESEARCH



アール電子 株式会社

RDS アール電子 株式会社

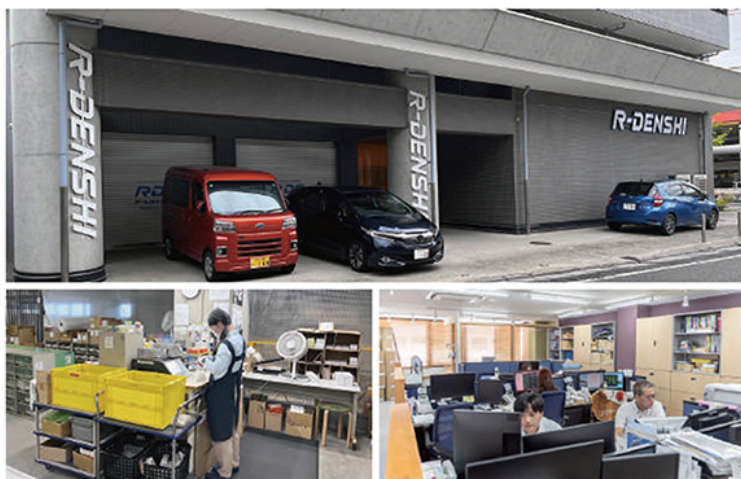
- 求人職種 ▶ 営業職/事務職/倉庫業務
- 学歴・職歴 ▶ 新卒(大卒・短大卒・高卒)/中途(大卒・短大卒・高卒)
- 選考方法 ▶ 筆記試験/面接/適性検査
- インターンシップ ▶ なし
- 会社説明会 ▶ なし

採用実績 (2024年)	平均年齢	男女比
1名	44歳	5:5

常に先の未来へ

当社は、エレクトロニクス部品の専門商社としてお客様と仕入先様と共に繁栄し、日本のモノづくりに貢献してきました。『秋葉原』という地の利を生かした供給力と、豊富な情報量でお客様のニーズに沿ったスピード感のあるサービスを提供しています。

エレクトロニクスパーツのスペシャリストとして、21世紀の様々な夢が実現するよう社員一同努力を続け、多くのお客様、仕入先様と共に繁栄して社会貢献を目指し、創立から40年以上の歴史を積み上げてきました。1981年の創立以来、築き上げてきた信頼関係をベースに、「常に先の未来」を見据えて、共に繁栄する企業として明日を拓く、社会と文化の発展に貢献してまいります。



MESSAGE VOICE

社長の声

当社は仕事だけでなく家庭も大切にできるよう、クリスマスには全社員にホールケーキを、誕生日には季節の野菜の詰め合わせを贈り、社員だけでなく家族も社員の一人と考えております。

TSR EYE

東京商工リサーチからひとこと

長年の業歴を誇る専門商社で、エレクトロニクスパーツのスペシャリスト。多岐にわたる取扱商品を強みに景気の波に左右されず安定した業績を維持してきた優良企業。



社歴

40年以上の歴史

1981年の創立以来、40年以上の歴史を有しています。一貫して「秋葉原」を軸に、事業を続けています。

この会社の
アピールPOINT!



成長性

お取引先様との信頼関係を築いて
事業を成長させてきました

長年の業歴の中で、特約店様、代理店様を拡げて取扱商品を拡充してきました。多くのお取引先様との信頼関係を築いて事業を成長してまいりました。

会社DATA

所在地	〒101-0021 東京都千代田区外神田2-9-8 青朋ビル
設立	1981(昭和56)年2月
資本金	1,200万円
代表者	松本 年生
従業員数	35名
営業所・支店	大阪営業所、名古屋営業所、城東営業所、東京物流センター
売上高	24億172万円(2023(令和5)年12月期)
事業内容	電子部品卸売業

採用DATA

初任給	大卒:230,000円 高卒:200,000円
昇給	年1回
賞与	年2回(6月、12月)
諸手当	住宅手当、家族手当、通勤手当
職務内容	営業職、事務職、その他
募集人数	4名
勤務先	東京、愛知、大阪
勤務時間	9:00~18:00
休日・休暇	年間124日(2024年度)、土曜日、日曜日、祝日、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇、慶弔休暇、産前産後休暇、育児休暇、介護休暇
福利厚生	各種社会保険(健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険)、確定給付企業年金、財産形成、慶弔見舞金制度
教育・研修	新入社員研修、各種職種別研修、OJT

採用に関するお問い合わせ **TEL.03-3253-0775** (担当:総務部 高橋 亀ヶ谷)
URL : <https://rdenshi.co.jp> E-mail : keiri@rdenshi.co.jp

経営者インタビューは P.008 に掲載 ▶

▼ 企業公式サイト



販売「卸」

採用地 ▼

東京

千葉

埼玉

神奈川

群馬

栃木

茨城

山梨

新潟

その他

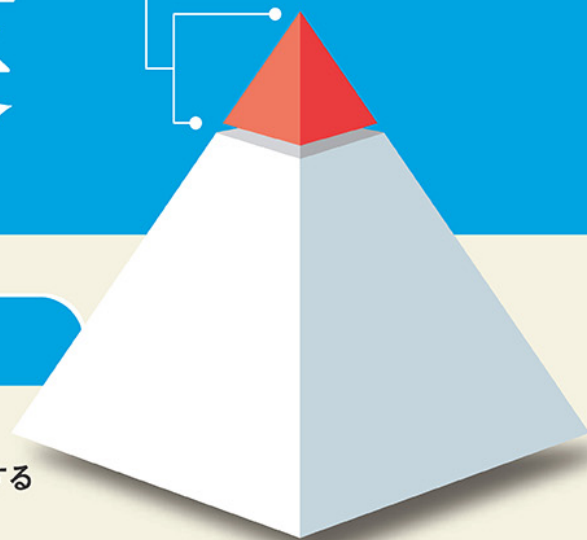
東京商工リサーチが調査した企業上位8%を掲載

A Levelの 優良企業

地元の優良企業のメリットとは

日本企業の
上位8%
(評点55点以上のみ)

A Level
掲載



POINT
01

TSR評点とは?

「評点」とは、対象企業を「経営者能力」、「成長性」、「安定性」、「公開性・総合世評」の4つの視点で紹介するTSR独自の評価指標です。

経営者能力
(20点)

企業成長性
(25点)

企業安定性
(45点)

公開性・総合世評
(10点)

POINT
02

中小企業の魅力とは?

中小企業ならではの魅力が沢山あり、大企業にはないメリットがあります。

自分の働きが
会社の成長に
直結する

自分の仕事は何の役に立っているのか大組織では見失いがちですが、自分の働きと結果を間近で感じられるのが中小企業の良い所です。成果を出して会社を牽引していく楽しさを実感出来ます。



業界で生き残る自信と
能力がいち早く
身につく

これからの時代を生き抜くには着実にスキルアップしていく必要があります。中小企業では若いうちから重要案件を手掛けるチャンスが多く、業務経験を重ねて業界で生き残る自信と能力が、いち早く身につきます。



会社によっては
転勤がない

地域に根ざしていることから、本社や工場のあるエリアに集中して事業を行っていることがよくあります。特に子どものいる家庭の場合、転校や単身赴任の心配がなく、家族と同居しやすいといったメリットも生まれます。



経営者との
距離が近い

能力の高さやリーダーシップ、実績が認められやすく、スピード感があることも中小企業の特徴です。大企業や競合の他社より早くPDCAサイクルを回せたり、顧客の声をスムーズに反映できるというメリットがあります。





エラベルとは？

「Aレベルの会社を“選べる”」というコンセプトで、地域と人と企業のトライアングルを結ぶ地域密着の優良企業紹介誌です。信用調査会社である東京商工リサーチならではの目線で選んだ地元の優良企業にスポットを当てて、各企業のPRや就職活動のサポートを行うことを目的としています。



POINT
03

東京商工リサーチとは？

私たち東京商工リサーチ(TSR)は、「企業信用調査のプロフェッショナル」です。1892(明治25)年創業の日本最古の信用調査会社で、2024年に132年目を迎えた企業です。1974年に企業情報データベースサービスを、1999年にはインターネット企業情報サービスを開始。絶えず革新に努めて、時代のニーズに応えています。現在全国で82カ所の事業所を構え、2,003名の従業員がいます。信用調査などを通じて収集した全国の企業データは457万社に及び、日々蓄積を続けています。

取り扱うのは、国内の企業データだけではありません。世界最大の企業データを保有するアメリカの信用調査会社Dun & Bradstreet (D&B)と国内独占販売権を締結しているため、TSRが持つ国内屈指の企業データとD&Bが持つ企業データを、ワンストップで提供できる体制を確立。全世界240超の国・地域、約5億件の企業情報を提供し、国際取引を支援する情報提供にも貢献しています。



POINT
04

企業信用調査とは？

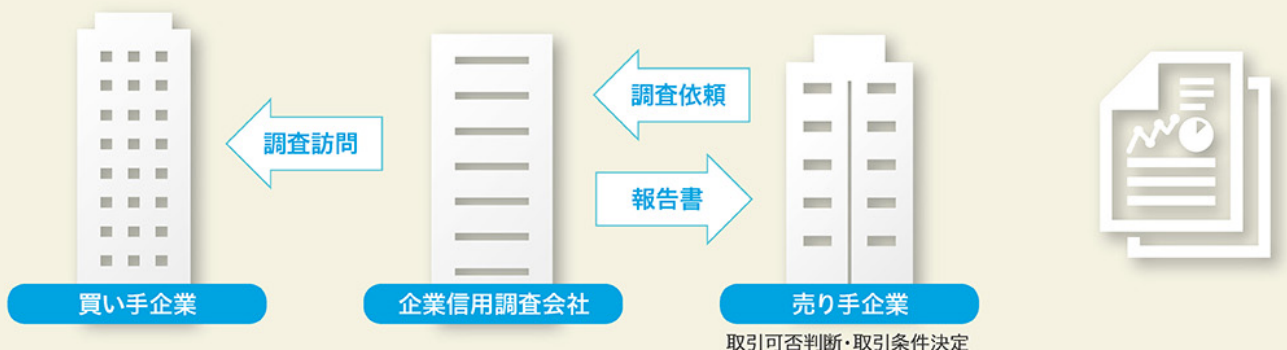
消費者は、コンビニやスーパーなどで商品を買うとき、クレジットカード決済を除き商品と引き換えに代金を支払います。しかし、企業と企業の間での取引は異なります。企業の取引には、同じ会社と何度も継続的に取引をするという特徴があるので、取引のたび支払いを行えば、売る方も買う方も手間がかかります。そこで、商品を先に納め支払いは1カ月後などルールを決め、まとめて払うようにするのが一般的です。アルバイト代

もその日払いではなく、1カ月分を銀行振込という人が多いと思いますが、それと同じです。

商品が先で支払いが後という取引では、売り手は無事に売上代金を回収できるかどうか、というリスクが存在し、このため安心して取引できる相手なのかを「知りたい」というニーズが発生します。これに答えるのが私たちTSRの行っている「企業信用調査」です。

信用調査のしくみ

TSRレポート



TOPに聞く 仕事論

代表取締役社長

松本 年生 まつもと としお

経営者
INTERVIEW



アール電子 株式会社

アールデンシ

まずは社内改革、
パーツの世界ハブを目指して。

PROFILE

1956年10月生まれ。学生時代にアルバイトとして働いていた会社でパーツの魅力に触れ、就職。先輩だった先代社長に誘われるかたちで1981年に独立して起業。アール電子株式会社専務を長年勤めるも、2006年に社長に就任。社員に寄り添った会社運営に努める。

▼ 企業公式サイト



パーツのことならなんでも エレクトロパーツのスペシャリスト

携帯電話に産業機器、医療機器、そしてパソコン。現代社会に必要な不可欠なあらゆるものに使われている電子・電機部品。弊社はその専門卸売りで、BtoB、つまりクライアントはメーカーです。取り扱うパーツメーカーの数が多く、しかも小分けにして販売することができるため、さまざまな規模のメーカーと取引があります。同じような卸売りの企業はほかにもありますが、弊社の強みはワンストップですべての部品をそろえられるほどの幅広い品ぞろえ、そしてスピード感をもって対応できる豊富な在庫を有していること。受注から見積もり、在庫確認、梱包、発送と一連の流れを迅速かつ正確に行うことで高い信頼を得ているほか、変化の速いエレクトロニクス業界において、日々発展するパーツ情報を常にアップデート。クライアントのニーズに素早く応え、どんなパーツも弊社に問い合わせればすぐに手に入る。そんな業界随一のスペシャリストであると自負しています。

すべてのものづくりを陰で支える 社会貢献にやりがいを感じて

そのように最新の品揃えをキープし、クライアントからの相談に応え、それに適合する商品を見つけ出すのも弊社の仕事。国内のパーツメーカーだけでなく、海外のメーカーが販売しているものまで幅広くカバーできるよう努力しています。そのため、社内では常に勉強会を開催しており、メーカーが来社して直接説明を聞くことができます。なかなか手に入らないパーツを探し出して仕入れ、クライアントに提供できたときの達成感など、単なる卸売り以上のやりがいがあるのも、常に変動しているエレクトロニクス分野との協働だからこそ。陰ながら最先端技術に携わっているといえるでしょう。

商品の仕入れと供給だけでなく、物流センターもまた、弊社の重要なパートです。ここでは在庫管理と発送が主な仕事ですが、1個1個の部品はとて小さいものがあり、数を間違えないこと、丁寧な梱包など細かな作業が必要とされます。注文を受けたらその日のうちに発送できるといったスピード感が理想で、やはりプロフェッショナルなスキルが求められます。部品を迅速かつ的確に供給することでものづくりを支えることは、社

会貢献にほかなりません。

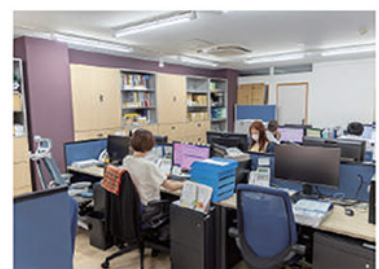
若い目線でいろいろなアイデアを 社内改革は大歓迎

創業から40年以上が経ったいま、安定的な地位を築いているとはいえ弊社としてはさらに上を目指したいと考えています。たとえば世界中の部品メーカーの商品を取り扱い、エレクトロパーツのハブとして海外のメーカーとも取引をする、といったグローバル化など。そこに対応するために、若い目線、グローバルな視点から、上の者が気づいていないポイントをぜひ指摘してほしい。日本にはないパーツを海外で掘り起こすために海外出張をするのもいいでしょう。新しい営業所を作りたいというのなら、検討します。社員が気持ちよく長く働けるよう、なるべく提案には耳を傾け実現していく所存です。もちろん失敗もあるでしょうけれど、そこから学ぶことも多いはず。10回中1,2回でも成功すれば上々。改革は大歓迎です。

昭和の時代にはひたすらがんばって働くことが美德でしたが、今はそんな時代ではありません。仕事だけでなく家庭をも大切にできるよう、クリスマスには全社員にホールケーキを、誕生月には季節の野菜の詰め合わせを贈ったりもしています。社員にとって少しでも働きやすく気持ちのいい企業であるために、社としての努力も惜しみません。



▲ 正確な管理と丁寧かつ迅速な発送など、倉庫での仕事も信頼の大きな礎になっている。



COMPANY PROFILE

所在地 〒101-0021 東京都千代田区外神田2-9-8 青朋ビル

TEL 03-3253-7600

設立 1981(昭和56)年2月

従業員数 35名

売上高 24億172万円[2023(令和5)年12月期]

事業内容 電子部品卸売業

URL <https://rdenshi.co.jp>